

『新』海外展開事業管理者研修

海外展開事業管理者としてのノウハウを短期間に基礎から体系的に学べます。

国際業務担当者、候補者の方を対象とした、短期集中プログラム。

5 月 25 日(水)・ 26 日(木)・ 27 日(金)・ 30 日(月)・ 31 日(火)



中矢一虎法務事務所
司法書士 / 行政書士
代表

中矢 一虎 氏

清水健史総合法律事務所
弁護士
(福井弁護士会所属)

清水 健史 氏

北陸銀行
国際業務部
調査役

堀川 宏和 氏

北陸銀行
国際業務部
部長代理

松栄 洋司 氏

会場: 鯖江商工会議所

受講料: 無料

■25日・26日は、一部の方は有料となります(注)

申込/問合せ先 海外展開支援 PROJECT 2016 事務局 (鯖江商工会議所 経営支援課内)

E-mail:tanaka@sabaecci.or.jp Phone:0778-51-2800

定員 100 名

(注): 鯖江商工会議所会員、福井県貿易振興協議会会員については無料。

非会員は、どちらか1日のみ参加の場合は、3,000円、2日間とも参加の場合は2日間通して4,000円いただきます。

海外展開事業管理者研修カリキュラム

『新』海外展開事業管理者研修

	内容	講師	月日	時間
貿易実務入門講座 初めての貿易実務 ～貿易営業の考え方と商談の進め方を学ぶ～	I. 海外営業は、国内営業と根本的に違う	中矢一虎法務事務所 中矢 一虎氏	5月25日 (水)	9時半～16時半
	II. 海外営業で稼(かせ)げる組織をつくる			
	III. 成功する海外営業の具体的な進め方			
	IV. [事例]輸出模擬交渉			
貿易実務入門編II	I. 貿易実務全体の入門理解	清水健史総合法律事務所 弁護士 清水 健史氏	5月26日 (木)	9時半～16時半
	II. 輸出コスト計算 (基本)			
	III. 入門演習① 売契約書の作成			
	IV. 船積書類			
	V. 入門演習② 船積書類の作成			
	VI. 入門演習③ 貿易実務(入門・基礎)の理解問題			
	VII. 輸出業務と輸入業務の流れ			
国際弁護士が教える 国際取引契約書と契約交渉	I. 国際取引におけるリーガルリスク	清水健史総合法律事務所 弁護士 清水 健史氏	5月27日 (金)	10時～17時
	II. 契約書の必要性			
	III. 国際取引契約書の理解と作成			
	IV. 相手から契約書案を送られてきたときの注意事項			
	V. 自社で契約書案を作成するときの注意事項			
	VI. 国際取引における契約交渉			
	VII. 販売店契約を題材とした、契約交渉ロールプレイ			
	VIII. 弁護士による海外展開Q & A			
貿易業務と銀行取引	北陸銀行 国際業務部 主任 太田 正則氏	5月30日 (月)	9時半～12時	
ロールプレイングで学ぶはじめての信用状取引	北陸銀行 国際業務部 調査役 堀川 宏和氏		13時～16時	
海外進出支援とグループワーキング	北陸銀行 国際業務部 部長代理 松栄 洋司氏 調査役 服部 泰紀氏	5月31日 (火)	9時半～16時	

●注意事項・・・当研修は、選択受講が可能となっております。また、全カリキュラムを受講された方には、『修了証書』をお渡します。



※申込はメールに必要事項(氏名、会社名、所属、役職名、Phone、受講希望講座)をご記入の上、下記までお申し込みください。後日、受付完了のメールを差し上げます。

◆申込/問合せ先

海外展開支援 PROJECT 2016 事務局
(鯖江商工会議所 経営支援課内)

E-mail:yabu@sabaecchi.or.jp

Phone:0778-51-2800