

～元バイヤーの中小企業診断士が教える～ 「商品開発・改良」の 売上拡大に向けた 基礎知識



「売上強化」「円滑な新価格への改定」には、「新商品」の投入が有効な手段ですが、やみくもな商品開発はかえって痛手をこうむります。そこで、商品を仕入れる側の経験をもとにした、売れる確率を高めるためのセミナーを企画しました。「買われるものとは何か？」このセミナーで、ぜひ「勘所」をつかんでください。

年間2,000件の商談を担当した元バイヤーの中小企業診断士が、商品開発・改良の基礎知識をお伝えます。

講師 茂井 康宏 氏 プランコンサルティング代表
中小企業診断士／経営コンサルタント

「東京都内の上場企業（通信販売業）でバイヤーを勤め、数多くのヒット商品を手がける。その後、地元高知県に帰省。公的支援機関で多数の全国優秀事例を輩出し、数多くのメディアにも取り上げられてきた。現在は、中小企業診断士事務所の代表として、個別企業に対するコンサルティングはもちろん、中小企業大学校や全国の商工会・商工会議所にて研修講師を務めるほか、商工会議所の「ヒット商品開発プロジェクト」などにも携わる。」

【内 容】

- ・消費税軽減税率制度の概要説明。
- ・「中小企業の動向」…中小企業白書をもとに、動向を分かりやすく解説いたします。
- ・「問題を絞り込む」…問題認識に基づいた商品開発の重要性についてお伝えします。
- ・「商品開発の前提」…商品開発における前提や、真の目的等についてお伝えします。
- ・「商品開発の基本」…商品開発における全体のプロセスや、注意点を伝えます。

開催日 令和2年

2月12日(水)
13:30～16:30

場 所

鯖江商工会議所¹階フロア
(SCC)

定 員 50名 (先着順) **受講料** 無料

【こんな方に受講をお勧めします】

- ・正しい手順で、売れる新商品を「開発」したい方
- ・既存商品の問題点を把握して「改良」したい方
- ・売上拡大の為の商品開発を「検討」されている方

◆下記の申込書に記入の上、FAXでお申し込みいただくか、またはホームページからお申し込みください。当所より連絡がない限り、当日会場までお越し下さい。

受講申込書

FAX:0778-52-8118 経営支援課 行

フリガナ 受講者名①	フリガナ 受講者名②			 WEB 申込
事業所名	事業内容			
所在地	従業員数			
電話番号	FAX番号			
メールアドレス				

※ご記入いただきました情報は、当所からの連絡・情報提供のために利用するほか、セミナー参加者の実態調査・分析のために利用することがあります。

主催・お問合せ：鯖江商工会議所 経営支援課 ☎0778-51-2800