

年間 2,000 件の商談に対応した

～ 元バイヤーの中小企業診断士が教える ～

オンラインセミナー※

2回シリーズ

「商品開発・改良」の基礎知識

コロナ禍を乗り切る



コロナ禍、顧客に直接商品を販売する DtoC（メーカー直販）や、飲食店のテイクアウトが注目され、多くの企業がそれらの取り組みを始めています。しかし、やみくもな商品開発は、かえって経営に悪影響を及ぼす危険性があります。本セミナーでは、商品を仕入れる側の経験をもとに、売れる確率を高める商品開発や改良のコツを学んでいただきます。

講師 茂井 康宏氏

(株)プランコンサルティング
代表取締役社長

中小企業診断士／経営コンサルタント

「東京都の上場企業」（通信販売業）でバイヤーを勤め、数多くのヒット商品を手掛ける。その後、地元高知県に帰省。公的支援機関で数多くの全国優秀事例を輩出し、数多くのメディアにも取上げられる。現在は、個別企業に対するコンサルティングはもとより、中小企業大学校や全国の商工会・商工会議所にて研修講師を務める。

日時 12月14日(月)・15日(火) 13:00～16:00

会場 鯖江商工会議所 1F SCC ※会場と講師（高知）とのオンラインで開催します。

定員 25名

受講料 無料

【このような方に受講お勧めします】

- ・ 売上拡大のための商品開発を「検討」している方
- ・ 正しい手順で売れる新商品を「開発」したい方
- ・ 既存商品の問題点を把握して「改良」したい方

お申込み・お問合せ： 鯖江商工会議所経営支援課 TEL.0778-51-2801

セミナー「商品開発・改良」の基礎知識 申込書 FAX.0778-52-8118

| | | | |
|-------|---|---------|------|
| 事業所名 | | TEL. | FAX. |
| 住所 | 〒 | E-mail: | |
| 参加者名① | | 参加者名② | |

※ご記入いただきました情報は、当所からの連絡に利用させていただきます。